

ワンランク上のプレゼンテーションのスキルを身につけたい方へ



聞き手の心を動かす



# 「プレゼンテーション」の技術

**とき** 2022年 1月 25日(火) <1日研修 10:00~17:00>

**開催形式** オンライン開催(Zoom)

ご参加  
いただきたい方

## ●プレゼンテーション力を高めたいビジネスパーソン

- ※特に
- 人前で話すことが不得意。緊張して話がしどろもどろになってしまう方
  - プレゼンテーションの苦手意識を克服したい方
  - ロジックと感情を組み合わせ、相手を自分に釘づけにしたい方

## 「ロジック×感情」に裏打ちされた世界水準のプレゼンスキルを身につける!

- 「1対1ならまだ何とかなるが、1対多で話をすると、緊張して話がしどろもどろになる…」
- 「説明の際、予め決めておいた伝える内容を意識しすぎて、資料やスライドばかり見て話をしたり、棒読みしてしまう…」
- 「聞き手の反応や場の雰囲気に合わせて抑揚をつけたり、臨機応変に話し方を変えられない…」
- 「聞き手の反応を確かめながら、伝えたいことを簡潔明瞭に伝えることができない…」

などプレゼンテーションが苦手な方の大半が、このような課題をお持ちではないでしょうか?

## 聞き手の心を確実に動かすプレゼンの技術を「4ステップ・トレーニング」で身につける!

そこで本研修では、

### 👉ステップ1: 「自分の話し方の特徴」を知る

話をしている時に、自分ではなかなか気づけない「話し方の癖・声質・表情など、自分が聞き手に与える客観的に見た印象」を知っていただきます。

### 👉ステップ2: 「伝わる話し方」のスキルを磨く

ステップ1での学びを踏まえ、「相手の五感に響く伝わる話し方」を磨きます。

### 👉ステップ3: 「ロジカルに説明する力」を磨く

ステップ2までの学びを踏まえ、聞き手の理解を促し、腹落ちさせる「ロジカルな説明力」のテクニックを磨きます。

### 👉ステップ4: 「感情で聞き手の心を動かす」スキルを磨く

“ストーリー”を使って、聞き手の過去の経験に深く入り込み、心を揺り動かす技術を磨きます。

## プレゼンテーションへの苦手意識が消え、強い自信が持てるようになります。

これまでプレゼンのスキルがどうしても上達しなかった方や、今もなおプレゼンに苦手意識を感じている方でも、**上記4ステップでトレーニング(体系理解→演習(発表)→講師&受講者からのフィードバック)により、プレゼンテーションの技術は確実に磨かれます。**

その結果、どんな相手や状況でも通用するしっかりとした自信が芽生え、様々な場面で実践したくなります。ぜひご参加ください!

# 聞き手の心を動かす「プレゼンテーション」の技術

講師

## 中産連パートナー講師（プレゼンテーションスキルコンサルタント）

次世代(幹部社員)リーダーの育成、リーダーシップ向上運動に取り組む。リーダーシップの土台は人間力で、人間の持つ可能性を十二分に引き出す最新の実践心理学であるNLPコーチングの普及活動を行う。リーダーシップ、プレゼンテーション、コミュニケーション、メンタリング、コーチングに関する講演・研修を年間150日以上、延べ1万人以上に実施している。世界水準といわれるTEDのプレゼンテーション手法と最新の心理学を取り入れた体験学習型の研修が好評。

### ◆ 研修プログラム

#### 1. イントロダクション

- ・ 研修の全体像の提示
- ・ プレゼンテーションにおける課題意識の共有

#### 2. 自分の話し方を知る

講義 → 演習

##### ◆ 自分の印象をコントロール

- (1) 話し方の癖、表情、声、立ち振る舞い、全体的な印象を知る

#### 3. 伝わる話し方を身につける

講義 → 演習

##### ◆ 話し手と聞き手のコミュニケーションギャップを埋める

- (1) プレゼンテーションの目的を定める
- (2) 聞き手の関心を把握する
- (3) 五感に働きかける話し方

#### 4. 説明力を鍛える

講義 → 演習

##### ◆ 分かりやすくロジカルに、的確に話す

- (1) 情報を整理してロジカルに伝える
- (2) 分かりやすく伝えるポイント
- (3) 話の構成方法

#### 5. 聞き手の心を動かす力を磨く

講義 → 演習

##### ◆ 聞き手の心を動かす技術を学ぶ

- (1) ストーリーや喩え話は潜在意識に深く伝わる
- (2) 話をつなげ、積み上げる技術
- (3) 成功をイメージする状態管理術
- (4) マイストーリーを語り、聞き手の過去の経験に入り込む

#### 6. 研修のまとめ

- ・ プレゼンテーション力向上のために  
～現場でどう活用していくか～

## 聞き手の心を動かす「プレゼンテーション」の技術(1/25) 参加要項/参加申込書

参加費(1名様)	中産連会員30,800円(消費税込) 中産連会員外36,300円(消費税込)
申込方法	<ul style="list-style-type: none"> <li>●中産連ホームページの各セミナー詳細よりお申込みください。(https://www.chusanren.or.jp) 申込みが完了しますと、申込責任者のメールアドレスに「申込完了メール」が届きます。</li> <li>●FAXでのお申込みも可能です。下記申込書に必要事項を記入の上、切り取らずに送信してください。</li> </ul> ※オンライン受講の場合は参加者のメールアドレスが必要です。必ず参加者のメールアドレスをご記入ください。 ※コンサルタント及び教育機関の方のお申し込みはお断りしております。ご了承ください。
受講までの流れ	①開催日の約1週間前になりましたら、申込責任者宛に「参加用URL」「ミーティングID」「パスワード」をメールにてご案内します。 ②「テキスト」と「請求書」は開催日の約1週間前に申込責任者へ郵送します。 【オンライン受講の注意事項】 ・配信システムはZoomを使用します。Zoomがインストールできるカメラ付きパソコンをご用意ください。また、イヤホン付きマイクのご使用を推奨します。 ・接続が切れないよう有線のLAN環境での受講を推奨します。また、接続先環境に起因する音声・映像障害などについては保証しかねますのでご了承ください。 ・IDを共有してのご利用や、画面を投影してのご利用など、参加者ご本人以外のご利用はお断りします。 ・研修の撮影・録音は固くお断りします。
キャンセルについて	お客様のご都合によりキャンセルされる場合には、以下のキャンセル料を申し受けます。 テキスト発送後(開催日の約1週間前)……受講料の100% ※テキスト発送日はセミナーにより異なりますので下記担当者へご確認ください。
申込み・問合せ先	一般社団法人中部産業連盟 マネジメント事業部 小橋川 〒461-8580 名古屋市中区東区白壁3-12-13 TEL052-931-9824 FAX0120-342-340 e-mail:kohashikawa@chusanren.or.jp

年 月 日

会社名 \_\_\_\_\_

〒 \_\_\_\_\_

所在地 \_\_\_\_\_

TEL \_\_\_\_\_

FAX \_\_\_\_\_

参加者 所属部課・役職名	参加者氏名(フリガナ)	年齢	E-mail アドレス

申込責任者 所属部課・役職名	申込責任者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス

会社概要	業種(主要製品名)	資本金	従業員数	今回ご記入いただく個人情報は、セミナー等の運営・情報提供(郵便、メール、FAX等)においてのみ使用致します。 詳細は当連盟HP(http://www.chusanren.or.jp/privacy/index.html)をご覧ください。 詳細は同意のうえ、ご協力をお願い致します。関連情報が不要の場合には下記にシ点のご記入をお願い致します。
	百万円 人	会員 会員外	<input type="checkbox"/> セミナーなどの関連情報の案内を希望しない	



FAX 0120-342-340

マネジメント事業部 小橋川 行 ★

セミナーNo.0844