

～サプライチェーンを支えるこれからの調達・購買担当者の基礎力強化～

調達・購買担当者のための 実務・法令・リスク対応完全ガイド

と き 2027年 1 月 14 日 (木) (1日コース 10:00～17:00)

と ころ 中産連ビル 研修室(名古屋市東区白壁3-12-13) または、オンライン(Zoom配信)

ご参加
いただきたい方

- ☒ 調達業務に初めて携われる方で、求められる役割や実務の基本について理解したい方
- ☒ コスト低減の手法や仕入先との交渉について相手先の営業視点も考慮した効果的な交渉方法を身に着けたい方
- ☒ 調達に関係する様々なリスクについて理解し、BCPのための事前準備や対処方法について学びたい管理者の方

本研修のねらい

調達・購買活動はグローバル化が進む昨今、原材料の高騰や為替影響によるコスト上昇や国からの賃金アップ要求、法令の厳格化と見直しが進み調達・購買担当者の責任はますます重要となりつつあります。本セミナーでは、調達・購買担当者の基本的な役割と責務や知っておくべき基本的な法令について学びます。また、実際の価格交渉や考慮すべき注意事項について、交渉相手となる営業担当者の視点も考慮しながら企業のトータルの利益向上が狙えるノウハウ(取り組み)について経験が豊かな講師が解説いたします。

研 修 プ ロ グ ラ ム

1. 調達・購買業務を取り巻く環境

- (1) コンプライアンス・法令順守・環境など社会の要求
- (2) 災害など様々なリスクへの対応
- (3) サプライチェーンにかかわる課題

2. 調達・購買に求められる役割と責務

- (1) 調達担当者としての姿勢
- (2) 社内での調達部門の役割
 - ① 購入価格の低減による利益の創出
 - ② 安定した品質と供給の確保
 - ③ 新規部品の生産・納入準備日程の管理
 - ④ 仕入先の選定、評価と改善活動

3. 調達・購買業務の実務

- (1) 調達に関係する法令についての理解

下請法、独禁法など基本について習得
- (2) 仕入先選定の基本

どのような観点で仕入先を選定するか(実績、取引コスト)

- (3) 取引開始の手続き

基本的な確認と社内手続き
(経営状況、経営者の姿勢、取引基本契約)
- (4) 価格査定と交渉

図面、仕様の理解、原価査定と競合入札、原価改善の考え方
仕入先との良好な関係作り(仕入先の営業目線で考える)
- (5) 変化点管理

設計変更、仕様変更、購入部品の不具合対応
- (6) 仕入先の評価・改善

(IATF16949などQMSで調達に要求される項目)
仕入先への期待値とそれに対する評価、改善指導

4. 重要性が高くなる業務

- (1) 災害等のリスクにかかわるBCPの取り組み
- (2) 環境、紛争鉱物、人権問題への対応
- (3) サプライチェーンに関するリスク

5. まとめ

- (1) 社会への貢献を目指した調達活動
- (2) 仕入先との信頼関係向上とWIN=WINの構築
- (3) 社内の関係部署との良好な関係作り

調達・購買担当者のための実務・法令・リスク対応完全ガイド

- ☒ サプライチェーンを支える調達担当者の基礎力強化を進めたい。
- ☒ 法令が厳格化されている様子がある。
これからの調達・購買担当者としての実務について知りたい。
- ☒ 原材料の高騰や為替の変動によりコストが上昇している中で、国からの賃金アップなどの期待もあり、どのように対処すべきか困っている。
- ☒ 災害に備えてBCP対策が必要になってきているが、仕入先に対してどのような対策をとってもらうか、調達でどのような準備をしたらよいか情報が知りたい。
- ☒ コスト低減について仕入先とどのような価格交渉を進めていくべきか、また仕入先とどのように協業していくか検討したい。

※BCP 災害などの緊急事態における企業や団体の事業継続計画(Business Continuity Planning)のこと

本研修では以下のことを学びます。

- ①調達が知っておくべき下請法、独禁法などの基礎知識
- ②仕入先選定の基本(実績、取り引きコスト)
- ③取引開始の手続き(経営状況、経営者の姿勢、取引基本契約)
- ④価格査定と交渉(図面、仕様理解、仕入先の営業との交渉)
- ⑤変化点管理(設計変更、仕様変更、購入部品の不具合対応)
- ⑥仕入先の評価・改善(期待値とそれに対する評価、改善指導)

講師

古賀 慎也 氏

トヨタグループ企業で営業部門、調達部門マネージャーを歴任。名城大学大学院経営学研究科で修士号(経営学修士)を取得。エレクトロニクス事業部門のEVおよびハイブリッド車の主要部品の営業および原価企画部門で原価低減活動を実施。調達部門では構成部品の原価低減リーダーとして活動、現在は仕入先評価や指導、IATF16949の調達部門の責任者、BCP活動の推進等リスク管理を中心に活動中。

[2026年度] 調達・購買担当者のための実務・法令・リスク対応完全ガイド(1/14) 参加要項/参加申込書 ※必要事項をご記入のうえ、切らずにこのままFAXをお送り下さい。

参加費 (1名様)	[中産連会員] 36,300円(消費税込) [中産連会員外] 41,800円(消費税込)
申込方法	●中産連ホームページの各セミナー詳細よりお申込みください。(https://www.chusanren.or.jp) 申込みが完了しますと、申込責任者のメールアドレスに「申込完了メール」が届きます。 ●ファックスでのお申込みも可能です。下記申込書に必要事項を記入の上、切り取らずに送信してください。 ※オンライン受講の場合は参加者のメールアドレスが必要です。必ず参加者のメールアドレスをご記入ください。 ※コンサルタント及び教育機関の方のお申し込みはお断りしております。ご了承ください。
受講までの流れ	<会場受講の場合> 受講案内と請求書を開催日の約2～3週間前に申込責任者宛へ送付します。 <オンライン受講の場合> ①開催日の約1週間前になりましたら、「参加用URL」「ミーティングID」「パスコード」をメールにてご案内します。 ②テキストと請求書は開催日の約1週間前に申込責任者へ送付します。 【オンライン受講の注意事項】 ・配信システムはZoomを使用します。Zoomがインストールできるカメラ付きパソコンをご用意ください。また、イヤホン付きマイクのご使用を推奨します。 ・接続が切れないよう有線のLAN環境での受講を推奨します。また、接続先環境に起因する音声・映像障害などについては保証しかねますのでご了承ください。 ・IDを共有してのご利用や、画面を投影してのご利用など、参加者ご本人以外のご利用はお断りします。 ・研修の撮影・録音は固くお断りします。
キャンセルについて	お客様のご都合によりキャンセルされる場合には、以下のキャンセル料を申し受けます。 ・会場受講の場合：開催日の前日(土日祝日を除く)・当日・・・・・・・・受講料の100% ・オンライン受講の場合：テキスト発送後(開催日の約1週間前)・・・・・・・・受講料の100% ※テキスト発送日はセミナーにより異なりますので下記担当者へご確認ください。 営業日の17:30以降のご連絡は、翌営業日の取り扱いとさせていただきます。
申込み・問合せ先	一般社団法人中部産業連盟 マネジメント研修事業部 大土井 〒461-8580 名古屋市中区白壁3-12-13 TEL052-931-9826 FAX0120-342-340 e-mail: seminar@chusanren.or.jp

会社名 _____ 年 月 日
〒 _____

所在地 _____ TEL _____ FAX _____

※オンライン受講を希望される場合は○を付けてください。

オンライン 受講	参加者 所属部課・役職名	参加者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス
申込責任者 所属部課・役職名		申込責任者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス
会社概要	業種(主要製品名)	資本金	従業員数
		百万円	人
中部産業連盟会員(○印をお付けください)		会員 ・ 会員外	

今回ご記入いただく個人情報、セミナー等の運営・情報提供(郵便、メール、FAX等)においてのみ使用致します。
詳細は当連盟HP(http://www.chusanren.or.jp/privacy/index.html)をご覧ください。同意のうえ、ご協力をお願い致します。関連情報が不要の場合には下記に○点のご記入をお願い致します。 ☐ セミナーなどの関連情報の案内を希望しない