



採用がうまくいかない時代に

「ほしい人材をたくさん集める」

基本的な取り組み方

と き 2026年 10月 23日（金）（1日コース 10:00～17:00）

ところ 中産連ビル 研修室（名古屋市東区白壁3-12-13）

ご参加 いただきたい方

- 採用業務初心者の方
- 求人しても応募が集まらず困っている採用担当者の方（量の課題）
- 採用のノウハウ・ナレッジがなく困っている採用担当者の方（質の課題）
- 1年以上クロージング（採用成功）に至っていない求人案件をお持ちの方

本研修のねらい

採用活動をしていても応募が集まらない、求める人材と出会えない。そんな課題を抱える採用担当者のための実践研修です。採用市場の最新動向を踏まえながら、「ほしい人材をたくさん集める」ための母集団形成の基本を学びます。求職者に選ばれる求人情報の作り方、応募につながる求人票作成のポイント、採用ターゲットの明確化などを演習を交えて習得。自社の採用課題を整理し、明日から実践できる改善策とアクションプランを持ち帰ることができます。採用初心者から応募数不足に悩む担当者までおススメの内容です。

研 修 プ ロ グ ラ ム

1.採用の実情

- (1)採用市場の現状
- (2)労働生産人口の減少が与える影響
- (3)マーケティング視点の採用活動
- (4)情報発信が母集団形成を左右した具体事例

2.魅力的な求人情報とは 【演習1】

- (1)実際の求人情報を見て改善点を検討してみよう
 - ①求職者の視点とは
 - ②求職者に刺さるメッセージとは
 - ③注視しなければならないポイント
- (2)魅力的な求人原稿とは何か考えよう

3.求める人材に関心をもってもらえる求人票の作成

【演習2】

- (1)求める人物像を言語化する
- (2)情報発信チャンネルと手法選択
 - ①媒体
 - ②SNS
 - ③ツール等

4.実践で学ぶ求人票作成

【演習3】

- (1)応募が増える求人票の作成
 - ①求人情報
 - ②キャッチコピー作成
- (2)発表
- (3)投票、結果発

5.まとめ

自社の現状と改善策を整理しアクションプランの策定

採用がうまくいかない時代に「ほしい人材をたくさん集める」基本的な取り組み方

◆求めている人材がたくさん応募してくれる採用活動を実施する具体的な方法を考える。

- ☑ 「求人媒体に掲載しているのに応募数が少ない」、「応募ゼロが続いている」など、母集団形成ができず採用活動が前に進まない。
- ☑ 応募はあるものの、自社が求める経験・スキル・価値観を持った人材からの応募が少なく、選考が難航している。
- ☑ 給与や仕事内容は記載しているが、働く魅力や職場の特徴を十分に発信できておらず、競合他社との差別化ができていない。
- ☑ 採用担当になったばかりで何から取り組めばいいかわからない、従来のやり方が現在の採用市場に合っているのか不安を感じている。
- ☑ 「応募が来ない理由がわからない」、「どこを改善すれば成果につながるのかわからない」、効果的な打ち手を見つけられない。

本研修では、以下のことを学びます。

- ① 応募が集まる採用活動の進め方
- ② 求める人材に響く求人票の作り方
- ③ 自社の採用課題のを見つけ方と改善策

講師

Achself代表 キャリアコンサルタント 天野典子 氏



名古屋市立大学 人文社会学部 国際文化学科卒。大学卒業後、名古屋の老舗専門商社で総合職として15年勤務(法人営業5年、人事10年)。直近10年間には、人事業務では採用、労務、育成業務に従事。育児との両立に奮闘しながら採用業務、労務管理、人材育成業務などの「人」に関わる仕事に従事し、延べ3,000人の採用面談、キャリア面談、メンタルヘルス面談を行ってきました。仕事を含めたキャリアに悩む人に、自分らしい生き方や選択ができるような支援を目指し、キャリアコンサルタントとして2021年4月に開業。

【2026年度】採用がうまくいかない時代に「ほしい人材をたくさん集める」基本的な取り組み方(10/23) 参加要項/参加申込書 ※必要事項をご記入のうえ、切らずにこのままFAXをお送り下さい。

参加費(1名様)	中産連会員 36,300円(消費税込) 中産連会員外 41,800円(消費税込)
申込方法	①・下記申込書に必要事項を記入の上、切り取らずにファックスにてお送りください。 ・中産連ホームページの各セミナー詳細からもお申込み可能です。(https://www.chusanren.or.jp) 申込みが完了しますと、申込責任者のメールアドレスに「申込完了メール」が届きます。 ②受講票と請求書を開催日の約2～3週間前に申込責任者宛へ郵送します。 ※コンサルタント及び教育機関の方のお申し込みはお断りしております。ご了承ください。
キャンセルについて	お客様のご都合によりキャンセルされる場合には、以下のキャンセル料を申し受けます。 開催日の前日(土日祝日を除く)・当日・・・・・・・・・・受講料の100% 営業日の17:30以降のご連絡は、翌営業日の取り扱いとさせていただきます。
申込み・問合せ先	一般社団法人中部産業連盟 マネジメント研修事業部 大土井 〒461-8580 名古屋市東区白壁3-12-13 TEL052-931-9826 FAX0120-342-340 e-mail: seminar@chusanren.or.jp

年 月 日

会社名 _____

〒 _____

所在地 _____ TEL _____ FAX _____

参加者 所属部課・役職名	参加者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス

申込責任者 所属部課・役職名	申込責任者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス

会社概要	業種(主要製品名)	資本金	従業員数	今回ご記入いただく個人情報、セミナー等の運営・情報提供(郵便、メール、FAX等)においてのみ使用致します。 詳細は当連盟HP(http://www.chusanren.or.jp/privacy/index.html)をご覧ください。同意のうえ、ご協力をお願い致します。関連情報が不要の場合には下記に①点のご記入をお願い致します。 ☐ セミナーなどの関連情報の案内を希望しない
		百万円	人	
中部産業連盟会員(○印をお付けください)		会員 会員外		