



演習を通じて推進プロセスから学ぶ 設計開発者に必要な 「原価企画活動」の進め方

設計前にコストを創り込み、ねらい通りの利益を創出する方法を学ぶ

■とき

2024年 8 月 26 日(月)
(1日コース 10:00~17:00)

■ところ

中産連ビル研修室
名古屋市東区白壁3-12-13

■講師

GTA技術コンサルティング代表 技術士(機械部門) 小方 弘成氏

対象

- ✓ 開発・設計部門、生産技術部門のマネジャーおよびスタッフ
- ✓ コストダウン活動のプロジェクトを推進されているプロジェクトリーダー、およびメンバー
- ✓ 原価企画・原価管理などコスト計算に携わる方々

製品開発では、機能や性能を高く、コストを低く両立させることが求められています。機能・性能を高める技術開発と同時に、目標コスト達成のためには製品開発の初期段階からコストをつくり込む「原価企画」活動が必要不可欠です。

本研修では、原価企画活動の推進プロセスの各ステップを講義、事例、演習を交えながら、コストに直結する原価企画の進め方を学びます。また、コストダウンを実現するために有益な原価低減手法について解説し、発想を手助けする技法についても同時に学びます。

研修プログラム

1. 原価企画とは

- (1) 経営環境の変化を生き抜く
- (2) 原価企画の3つの原理
- (3) 変動費と固定費から限界利益を把握する
- (4) 利益を「見える化」する

2. 原価企画の進め方

- (1) 利益を生み出す3つの作戦
- (2) 目標原価を設定する
- (3) 原価低減の考え方
- (4) コストダウンすべき製品の見つけ方
- (5) 原価企画を推進するための組織編制

3. コストダウンを実現する有益な手法

- (1) ABC分析
- (2) VE(価値工学)
- (3) TD(Tear Down)
- (4) VR(標準化・共通化)
- (5) IE(生産工学)
- (5) 原価差異分析
- (6) 原価企画の「PDCA」の回し方

4. 実践演習(グループワーク)

- (1) 原価分析と課題抽出
- (2) 課題の見極めから、解決策の提案

演習を通じて推進プロセスから学ぶ設計開発者に必要な「原価企画活動」の進め方

原価企画活動は利益を上げるためにはとても重要な活動です！

◆ コスト造り込み活動の目的とその進め方を十分に理解することが成果へ結びつきます！

- ✓ 設計開発段階からコストダウンを追求したい。
- ✓ 原価企画活動の本来の目的が、しっかりと自職場に落としこめていない。
- ✓ 原価低減の考え方について理解を深め、具体的なコストダウンに繋げたい。
- ✓ 効果的な原価企画の組織編制を行いたい。
- ✓ 機能をしっかりと考えたムダの排除を行いたい。
- ✓ 演習を中心に理解を深めたいと思っている。

- ① 原価企画の原理と進め方
- ② 原価低減の考え方
- ③ コストダウンに有益な手法

講師

GTA技術コンサルティング代表 技術士(機械部門) 小方 弘成 氏



電機メーカーで送風機器、小型風力発電機器の開発設計に従事。企画～開発設計～販売まで広範囲な業務の経験があり、現在は高度なCAEを駆使して各種製品の設計完成度向上に貢献している。
また、大学の非常勤講師や企業の技術コンサルタントとして技術者育成にも取り組みわかりやすい指導で好評を博している。

参加者の声



講師のバックグラウンドでの話は開発部門の自分にとって非常に理解しやすかった。原価企画に対して前向きなイメージを持つことが出来た。



原価低減を行う中で、最初から原価を作り込む大切さを学んだ。開発部門で原価の作り込みを行っているが、組織横断的な活動体制の必要性を痛感した。



経験に基づいた講師の事例から考え方や発想を学ぶことができた。

演習を通じて推進プロセスから学ぶ設計開発者に必要な「原価企画活動」の進め方(8/26)参加要項/参加申込書 ※必要事項をご記入のうえ、切らずにこのままFAXをお送り下さい。

参加費(1名様)	【中産連会員】36,300円(消費税込) 【中産連会員外】41,800円(消費税込)
申込方法	①・下記申込書に必要事項を記入の上、切り取らずにファックスにてお送りください。 ・中産連ホームページの各セミナー詳細からもお申込み可能です。(https://www.chusanren.or.jp) 申込みが完了しますと、申込責任者のメールアドレスに「申込完了メール」が届きます。 ②受講票と請求書を開催日の約2～3週間前に申込責任者宛へ郵送します。 ※コンサルタント及び教育機関の方のお申し込みはお断りしております。ご了承ください。
キャンセルについて	お客様のご都合によりキャンセルされる場合には、以下のキャンセル料を申し受けます。 開催日の前日(土日祝日を除く)・当日・・・・・・・・・・受講料の100%
申込み・問合せ先	一般社団法人中部産業連盟 マネジメント研修事業部 大土井 〒461-8580 名古屋市東区白壁3-12-13 TEL052-931-9826 FAX0120-342-340 e-mail: seminar@chusanren.or.jp

会社名

〒

年 月 日

所在地

TEL

FAX

参加者	所属部課・役職名	参加者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス

申込責任者	所属部課・役職名	申込責任者氏名(フリガナ)	E-mail アドレス

会社概要	業種(主要製品名)	資本金	従業員数	今回ご記入いただく個人情報、セミナー等の運営・情報提供(郵便、メール、FAX等)においてのみ使用致します。 詳細は当連盟HP(http://www.chusanren.or.jp/privacy/index.html)をご覧ください。同意のうえ、ご協力をお願い致します。関連情報が不要の場合には下記にレ点のご記入をお願い致します。 ☐ セミナーなどの関連情報の案内を希望しない
		百万円	人	
中部産業連盟会員(○印をお付けください)		会員 ・ 会員外		